

Plan de vérification : première offre de Nadia

Exemple fictif de tests prévus du 5 au 16 octobre 2026 ; aucune recherche locale ni entretien effectué.

Cas fictif. Personnes, données et actions inventées ; aucun résultat client ni action réelle attestée.

Étape prévue	Question à trancher	Action de Nadia	Trace attendue et décision
Du 5 au 7 octobre : observer l'existant	Comment d'autres prestations présentent-elles diagnostic, entretien et prix ?	Ouvrir deux offres publiques comparables dans sa zone, noter date, périmètre et limites ; Sacha aide à structurer la comparaison.	Deux liens datés et une comparaison ; si l'offre de Nadia reste floue, préciser le périmètre. Aucune concurrence locale déjà vérifiée dans ce récit.
Du 8 au 12 octobre : écouter la cible	Le problème existe-t-il pour les petits bureaux et une visite ponctuelle serait-elle comprise ?	Choisir trois responsables volontaires, leur montrer la fiche sans la vendre, demander qui entretient les plantes et ce qui serait utile.	Notes d'entretiens avec objections et mots des personnes ; pas de taux de demande ni conclusion statistique.
Le 13 octobre : estimer les moyens	Une visite de 60 minutes et les trajets sont-ils réalistes ?	Évaluer son temps de trajet, sa préparation, la visite, la note et les charges à partir de ses propres données.	Premier coût de revient à vérifier ; prix et rentabilité restent ouverts tant que les hypothèses ne tiennent pas.
Du 14 au 16 octobre : décider d'un éventuel essai	La cible comprend-elle l'offre et des besoins reviennent-ils ?	Relire les notes et la fiche ; envisager un essai seulement après vérification des conditions d'exercice et de l'accord des personnes concernées.	Décision écrite : reformuler, tester sur un petit périmètre ou arrêter. Aucun rendez-vous ni essai déjà réalisé.